

COMUNICATO STAMPA

Tommaso Carboni nominato Country Director di bee2link group Italia per guidare crescita e innovazione digitale



Tommaso Carboni
Country Director

Un passo strategico per consolidare la presenza di bee2link group in Italia, a seguito dei riconoscimenti ottenuti all'Automotive Dealer Day 2025 e al Top Dealer Day di Ottobre

Con oltre 25 anni di esperienza internazionale in revenue growth, trasformazione digitale e scalabilità di business nel settore SaaS (Software as a Service) automotive e digitale, Carboni porterà la sua leadership nel consolidamento della presenza locale e nello sviluppo di nuove opportunità per Dealer, NSC (National Sales Company) e OEM (Costruttori italiani). Tra i principali obiettivi di Carboni vi è quello di raddoppiare il volume di business in Italia entro i prossimi tre anni, rafforzando la fiducia dei clienti attraverso percorsi di trasformazione digitale agili e integrati. La sua nomina arriva in un momento particolarmente strategico per l'azienda, dopo il successo registrato all'Automotive Dealer Day 2025 e il Top Dealer Day di Ottobre, dove la filiale ha partecipato come Best Partner.



“Siamo lieti di accogliere Tommaso Carboni alla guida della filiale italiana”, commenta Franck Ropert, Co-CEO Global Sales, Operations & Marketing. “Con Tommaso alla guida, siamo fiduciosi di poter consolidare la nostra strategia di sviluppo in Italia, accelerare la crescita e offrire ai dealer e ai costruttori italiani un ecosistema digitale sempre più innovativo e completo” – continua Ropert.

bee2link group e Terranova Web Systems: un'offerta completa, multi-verticale e su misura per il mercato italiano

bee2link group Italia nasce nel 2021 dall'integrazione tra l'azienda francese bee2link group e Terranova Web Systems, storica realtà fiorentina guidata da Stefano Tinti dal 1998. La fusione ha dato vita a un centro di eccellenza che unisce esperienza internazionale e competenze locali, offrendo a distributori e costruttori italiani soluzioni digitali sempre più complete e performanti.



L'offerta per il mercato italiano continuerà a fondarsi sulle piattaforme storiche, Tcar – dedicata alla gestione dello stock – e Tfact – pensata per il ricondizionamento dei veicoli usati. Queste soluzioni verranno ulteriormente arricchite dalle applicazioni sviluppate dagli altri brand e dalle divisioni specialistiche del gruppo, ampliando il portafoglio e adattandosi in modo sempre più mirato alle esigenze del mercato. Tutte le soluzioni del gruppo sono integrate nella piattaforma all-in-one OpenFlex, che copre tutte le principali attività dei dealer: dalla pianificazione delle officine post-vendita alla gestione dei noleggi a breve, medio e lungo termine, fino alla digitalizzazione dei processi documentali tramite workflow dedicati. L'Intelligenza Artificiale è un elemento distintivo dell'offerta: con Opportunità Officina, ad esempio, trasforma gli appuntamenti in officina in nuove occasioni di vendita e, grazie al marketing predittivo, anticipa i comportamenti dei clienti per supportare strategie commerciali sempre più mirate ed efficaci. Il portafoglio comprende inoltre soluzioni per l'aggiornamento automatico dei prezzi in tempo reale, la perizia digitale e il remarketing dei veicoli. Grazie a questo approccio integrato, bee2link group Italia offre un ecosistema SaaS modulare e completo, in grado di ottimizzare i processi interni dei dealer e dei costruttori e migliorare la customer-experience complessiva.

Obiettivi e strategia futura

Con oltre 100.000 utenti attivi in Europa, bee2link group si conferma tra i protagonisti della trasformazione digitale della distribuzione automobilistica, mentre in Italia, la filiale punta a raddoppiare il volume di business nei prossimi tre anni. In quest'ottica, la strategia di sviluppo locale guidata da Carboni si baserà su un approccio multicanale e personalizzato, unendo la profonda conoscenza del mercato italiano alle soluzioni digitali del gruppo, con l'obiettivo di ottimizzare i processi e supportare i dealer nella loro trasformazione digitale, valorizzando ogni interazione con clienti e partner. Al suo fianco, un team consolidato di Business Development composto da Andrea Alessandro, Direttore Commerciale, Catherine Dantaux, Responsabile Commerciale Italia, Ayman Hnini, Michela Raffaelli e Gianmarco Bendini.

Un sentito ringraziamento a Stefano Tinti

“Desideriamo ringraziare Stefano Tinti per il contributo fondamentale che ha dato negli anni allo sviluppo di bee2link group Italia. Con visione e determinazione, attraverso Terranova Web Systems, ha creato le condizioni per guardare con ambizione al futuro, ponendo basi solide sia sul piano del prodotto – con Tcar e Tfact – sia su quello umano. È stato un punto di riferimento per numerosi dealer di prestigio in Italia e, soprattutto, all'interno dell'azienda ha saputo costruire rapporti di fiducia duraturi con i propri collaboratori, rafforzando il potenziale di sviluppo del gruppo” – sottolinea Franck Ropert.

A proposito di bee2link group

Leader nello sviluppo e nella gestione di piattaforme e applicazioni digitali in modalità SaaS per il settore della distribuzione automobilistica, bee2link group offre soluzioni integrate che digitalizzano i processi aziendali di case automobilistiche, gruppi di distribuzione e concessionari indipendenti. Con una solida presenza in Francia, l'azienda sta registrando una rapida crescita anche a livello internazionale, con progetti attivi in oltre 30 paesi. Il gruppo bee2link comprende sei entità: il marchio storico bee2link, 3Dsoft, agence K, Terranova Web Systems (Italia), Hitech Software e, più recentemente, Carviz. Oggi il gruppo conta oltre 250 collaboratori tra Francia, Italia e Spagna.

 www.bee2linkgroup.com

 [linkedin.com/company/bee2link](https://www.linkedin.com/company/bee2link)

 contact@bee2link.fr

Contatto

bee2link group Italia

 Federica Lenzi
Responsabile Marketing

 +39 331 6530714

 federica.lenzi@bee2linkgroup.com

 Via Volturno 10/12 B - 50019 Sesto Fiorentino (FI)
Via dei Missaglia, 89, 20142 Milano (MI)



[Leggi la versione online](#)