

## La piattaforma digitale che gestisce e ottimizza il percorso di post vendita



Di ore in più fatturate



Chiamate in arrivo per lo stesso numero di appuntamenti



Notevole miglioramento dell'esperienza utente



Presa di appuntamento intelligente, senza alcuna intermediazione umana e che tiene conto del carico dell'officina (tramite il sito web del costruttore/distributore o tramite codice OR).



Interfacciato con oltre 80 app: DMS, extranets dei costruttori e altri partner, per un ecosistema su misura, completo e (potenzialmente) evolutivo.



Visibilità precisa e in tempo reale di tutti gli interventi, per ogni utente, in base alla sua attività.



Comunicazione costante con il cliente su diversi canali (SMS, e-mail e/o call center). per uniformare il percorso post vendita.



Gestione centralizzata e sincronizzata dei Planning di accettazione, officina, veicoli di cortesia, pre-picking e risorse umane.



Gestione degli indicatori chiave del psot vendita e estrazione dei dati relativi all'attività si un sito o un gruppo.











avman.hnini@bee2linkgroup.com



## MecaPlanning

## La piattaforma digitale che gestisce e ottimizza il percorso di post vendita

Percorso officina Flusso classico Accettazione Intervento Lavaggio Controllo **Fatturazione** Disponibilità Restituzione 12h

Percorso officina Flusso MecaPlanning **Preparazione** Accettazione Intervento Lavaggio Controllo **Fatturazione** Disponibilità Restituzione Risparmio di tempo











Seguici su LinkedIn

