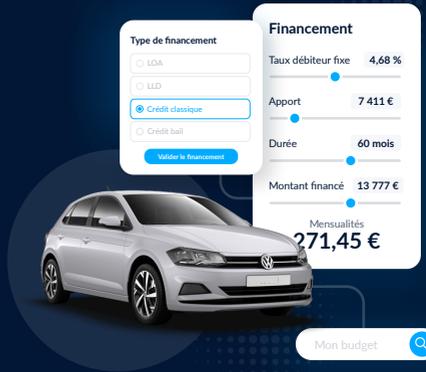


Vendre

Financement

Intégrez les solutions de vos partenaires financiers dans votre écosystème digital pour gagner du temps et éviter la saisie manuelle. Optimisez ainsi la gestion des offres VN, VD et VO tout en améliorant la productivité de vos équipes.



Intégration des offres de partenaires financiers

- **Partenariats multiples** : notre plateforme s'interface avec les captives des marques ou les organismes financiers indépendants.
- **Centralisation automatique** : les données véhicules, clients et financement sont automatiquement diffusées vers les outils de vos partenaires.
- **Personnalisation des supports** : les offres sont directement appliquées sur vos supports commerciaux : affichettes de prix, documentation commerciale, etc.



Parcours client et utilisateur simplifié

- **Mise à jour automatique de votre site internet** : les offres sont actualisées en fonction des barèmes promotionnels.
- **Leads qualifiés depuis le configurateur constructeur** : vos clients configurent leur véhicule neuf, sélectionnent le financement et ajustent les paramètres. Les données du lead sont sauvegardées et prêtes à être utilisées par vos équipes.
- **Outil de personnalisation pour vos vendeurs** : sélection du VN, VD ou VO souhaité, choix du financement et ajustement des paramètres comme la valeur résiduelle, les assurances et les services associés.



Pilotage de l'activité de A à Z

- **Gestion des dossiers dématérialisée** : avec notre Secrétariat Augmenté, intégrez facilement les dossiers de financement dans la gestion électronique de vos documents.
- **Rappels des échéances** : des rappels automatiques signalent les événements importants (mi-parcours, fin de contrat, renouvellement), pour anticiper les besoins et renforcer la relation client.
- **Anticipation des buybacks et trade-ins** : saisissez le « Golden Moment » en anticipant les reprises et renouvellements, maximisant ainsi chaque transaction.
- **Tableaux de bord de performance** : suivi en temps réel des commandes VN, VD, VO, accès aux prix de vente, aux montants financés, etc. site par site et vendeur par vendeur.



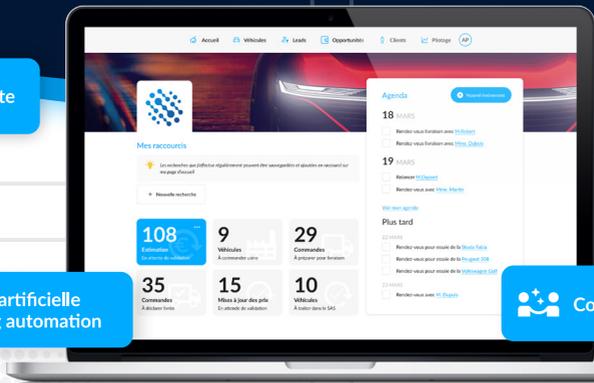
La plateforme digitale qui couvre tous les besoins métiers de la distribution automobile en ligne et en point de vente

Business Development Center

CRM / Poste vendeur

Après-vente

Digital retail



Intelligence artificielle & Marketing automation

Conduite du changement

> 370 API

Data & Business Intelligence

Une solution tout en 1 pour **piloter l'activité** et gérer l'intégralité de la chaîne de valeur

Estimer & acheter

Gérer les stocks

(Re) Marketer les véhicules

Traiter les leads

Vendre

Livrer

Louer

Fidéliser

Entretien et réparer

bee2link, SAS au capital de 750 000 €, RCS Chalons-sur-Saône 493 448 690, 16 B rue Guépet, 71100 Chalons-sur-Saône.
Impression : Copytop, 62 avenue de la Grande Armée, 75017 Paris. Ne pas jeter sur la voie publique.